

## RESSOURCES HUMAINES - APPEL A CANDIDATURE EXTERNE EN CDI :

### 1 Sales Manager France

Brive, le : 30/10/2018

Service : Marketing et Ventes

Rattaché hiérarchiquement au Directeur Commercial Groupe ; Basé à Mérignac.

#### **Missions :**

Le Sales Manager est en charge de développer le chiffre d'affaire sur une zone géographique délimitée pour une ligne de produits spécifique : portefeuille France/Défense (Armée française, forces spéciales, Grands Comptes etc ...)

Pour cela, il prospecte les marchés (et clients) existants et potentiels en accord avec la stratégie de l'entreprise.

Il participe à l'animation du réseau de représentation afin de promouvoir et vendre les produits. Il crée et noue ses propres contacts et connaissances spécifiques à son marché. Il propose et négocie les bases contractuelles pour les nouveaux contrats, dans le cadre de limites préétablies (prix de vente, marges, conditions de paiement). Il est le point d'entrée principal du client pour des problématiques de services après-vente, facturation, paiement ou logistiques. Il représente l'entreprise en externe et le client en interne.

Il contribue aux actions marketing en liaison avec la direction, le Product & Brand Manager et le service Marketing, à travers la participation à un certain nombre d'événements promotionnels prédéfinis.

Il apporte sa connaissance du marché dans la définition de la stratégie et la consolidation du Business Plan de l'activité. Il contribue à la réalisation des prévisions de ventes mensuelles et à l'élaboration du budget des ventes.

#### **Formation / Expérience :**

- Ecole de commerce.
- 3/5 ans d'expérience dans le milieu de la défense ou des systèmes.